

Spørsmål og svar til årssamlingene 2025

Hvorfor solgte vi Cryogenetics nå, og hva går pengene til?

Cryogenetics er et datterselskap Geno var med å starte opp i 2002, med noe lignende teknologi som Geno allerede jobbet med. Selskapet har vi eid fram til nå, sammen med Investinor de siste årene. Dette har vært et selskap om har krevd kapital over flere år, for å kunne utvikle seg videre. Selskapet har de siste årene gjort det veldig bra med godt salg, og levert positive tall. Siden dette ikke er Genos kjernevirksomhet, og nok vil kreve mer kapital til forskning og utvikling også framover, mener vi det var lurt å selge selskapet til noen som var villige til å investere dette videre.

Pengene vi fikk for salget var 94,7 millioner kroner, med vår eierandel på 56,4%. Ca halvparten av pengene er brukt til å betale ned gjeld på det nye fjøset på Store Ree, mens resterende sum er så langt satt på en høyrentekonto. Det vil vurderes om pengene skal gå til mer nedbetaling av gjeld, eller investering i aktuelle systemer Geno må oppdatere framover.

Hvorfor satser vi fortsatt internasjonalt gjennom Geno Global, når det går i minus?

Hvis vi bare skulle vært i det norske markedet, mister man en viktig dimensjon, ved å ikke være internasjonalt konkurransedyktig. Genetikkbørsen vi er en del av er en global bransje, som påvirker også det norske avlsarbeidet. Leverer man ikke konkurransedyktig genetik, er man ikke relevant. Uten å være i det globale markedet, blir det kun fokus i det norske markedet, og da er det spørsmål hvor lenge man klarer å være aktuell nok i vårt eget marked.

Geno investerte også i en kjønnssepareringslab i 2016, til 70 millioner kroner, som er basert på et internasjonalt salg i tillegg til det norske. Det hadde ikke vært økonomisk forsvarlig å gjøre denne investeringen kun til salg i Norge.

Historisk sett, siden 2012 og fram til i dag, har det kommet inn ca 300 mill til morselskapet Geno fra internasjonalt salg. Vi er derfor bedre stilt ved å ha salget, enn å ikke ha det. At vi kan fordele kostnader på totalt sett flere produserte doser, er med på å dekke faste kostnader.

Stemmer det at Geno ikke sender ut Geno-initierte GS-tester til kviger lenger?

Nei, ikke enda. Per i dag sender Geno fortsatt ut ønske om GS-test av enkelte kviger til aktuelle emner. Men på sikt er det et mål om at det vil være nok produsent-initierte tester, gjennom enkelheten ved å kunne ta prøven sammen med elektronisk øremerke, at det vil være overflødig å sende ut egne tester i tillegg. Avlsavdelingen følger med på dette framover, og vil se an når det kan være aktuelt å endre rutiner.

Hva ligger det i utregningene om at et avlsverdipoeng er verdt 200kr?

Les mer her: <https://www.buskap.no/article/2023/12/Hva-er-verdien-av-ett-avlspoeng>

Vil Geno sitt internasjonale salg kunne bli påvirket av eventuell toll og handelskrig?

Geno følger spent med på situasjonen i USA, og om det vil bli innført toll på varer også fra EU og andre europeiske land. For Geno er det amerikanske markedet viktig. Dersom det blir innført toll på varer fra Norge til USA må vi møte denne situasjonen. “En toll i størrelsesorden 10% vil medføre at vi må legge på våre priser ut i markedet tilsvarende. Vi forventer at innføring av toll vil medføre at alle varer øker i pris, og at det ikke bare vil være Geno som må justere sine priser i det amerikanske markedet. Vår globale partner ABS vil også måtte møte en situasjon med økte tollsatser fra USA og inn i andre land, da ingen land vil la være å svare på økte tollsatser fra motsatt side. Vi står overfor en situasjon som vil være global og få globale konsekvenser”, sier Ton Van De Goor, VP International Sales i Geno.

Status i saken om eventuell sammenslåing med TYR?

Denne saken er satt på pause per nå. TYR bruker tiden på å finne sin strategi for eget avlsarbeid framover, som skal vedas på deres årsmøte i mars 2025. Videre arbeid vil avhenge av denne strategien, og hvordan de ønsker å rigge seg for framtida. En avgjørelse vil bli tatt på et senere tidspunkt.

Det er viktig at avlsarbeidet på kjøttfe også er markedsorientert, noe TYR er enige i. TYR og Geno har også en doktorgradsstipendiat nå som skal se på resultatene av krysningsavkom mellom NRF og de ulike kjøttferasene. Dette blir viktige data i videre arbeid framover.

Det står at vi må melde inn kalven i Kukontrollen så raskt som mulig, for at en GS-test som er sendt inn etter at kalven er merket med et elektronisk GS-øremerke. Hva skjer med prøven hos Biobank hvis de får inn prøven før kalven er innmeldt?

Biobank vil ikke få treff i sine systemer på GS-prøven, hvis ikke kalven er innmeldt. De vil prøve igjen om noen dager, for å se om de får match da. Prøvene blir ikke kastet, men dette forsinker prosessen, samt fører til merarbeid for Biobank. Så det oppfordres sterkt til å melde inn kalvene så raskt som mulig etter fødsel.